

# IMPACT

CATALIZZATORI DIGITALI DI EFFICIENZA,  
EVOLUZIONE E CRESCITA

**6 OTTOBRE 2023**  
GRAND HOTEL RIMINI

**IL FUTURO E' IBRIDO:  
UN DELICATO  
EQUILIBRIO TRA  
ONPREM E CLOUD**



**MARCO ZANI**  
CEO, NEEN



**STEFANO FERRO**  
SALES DIRECTOR, NEEN

**È GIÀ TRA NOI  
(il Cloud)**



**NON SI VINCE  
SOLO CON  
LA FORZA**



- Keep it simple – be smart
- Understand what you do
- Use the right toolset

## Nei 2012, avevamo già capito tutto! O forse no?

### Public

#### Quando?

- Progetti temporanei
- Picchi di traffico
- Esigenze difficili da prevedere
- Start up
- Società in rapida crescita

### Private

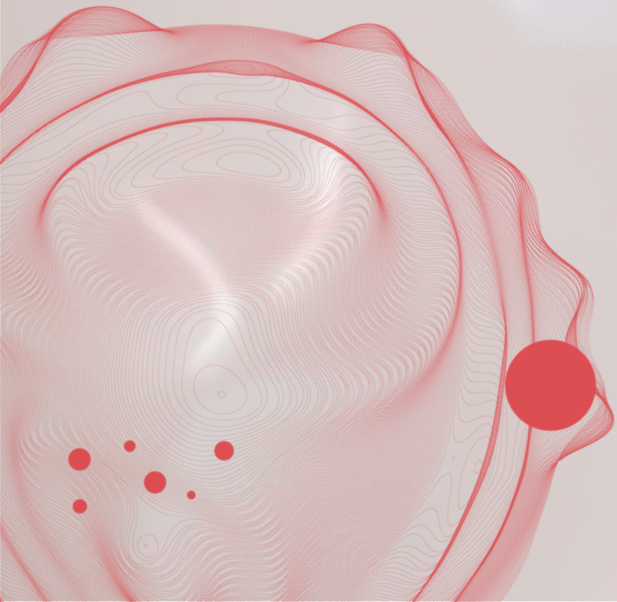
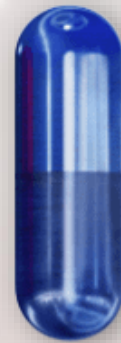
#### Quando?

- Privacy / obbligo di legge
- Esigenze di performance e dimensionamento
- Aziende che hanno individuato un proprio dimensionamento a regime

### Hybrid

L'Hybrid Cloud  
sarà la soluzione che si affermerà  
maggiormente nel prossimo futuro?

THE CHOICE IS YOURS



## Ma l'ibrido non doveva essere la soluzione ?

Il problema dell'integrazione

# IMPACT



1848 – il caso Central Pacific e Union Pacific.

La Central Pacific Railroad e l'Union Pacific Railroad stavano costruendo la ferrovia da est e ovest rispettivamente, e dovevano unirsi in un punto specifico per completare la linea.



## What is Cloud?

### Tech / Business

- Self provisioning
- Pay as you go
- Capacità di scaling
- Servizi as-a-service (network as-a-service, DB as-a-service)

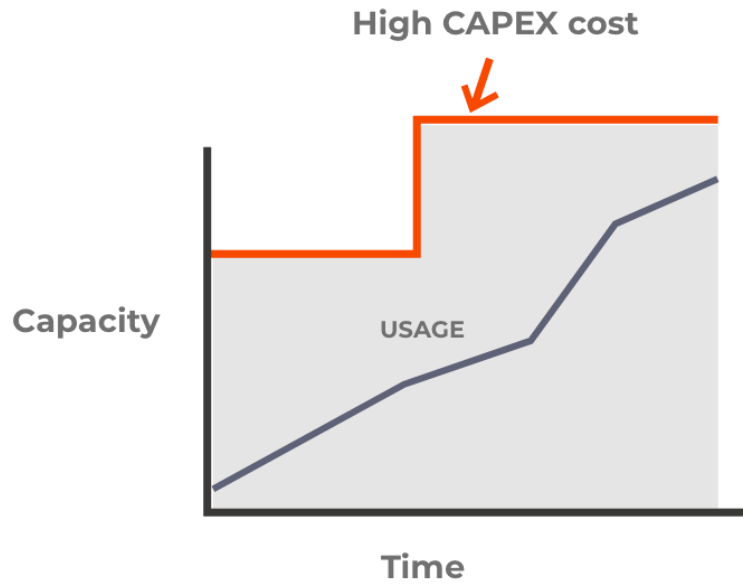
### Finance

- Capex (Onprem) vs Opex (Cloud)

# Il Cloud è più economico => MOVE TO THE CLOUD

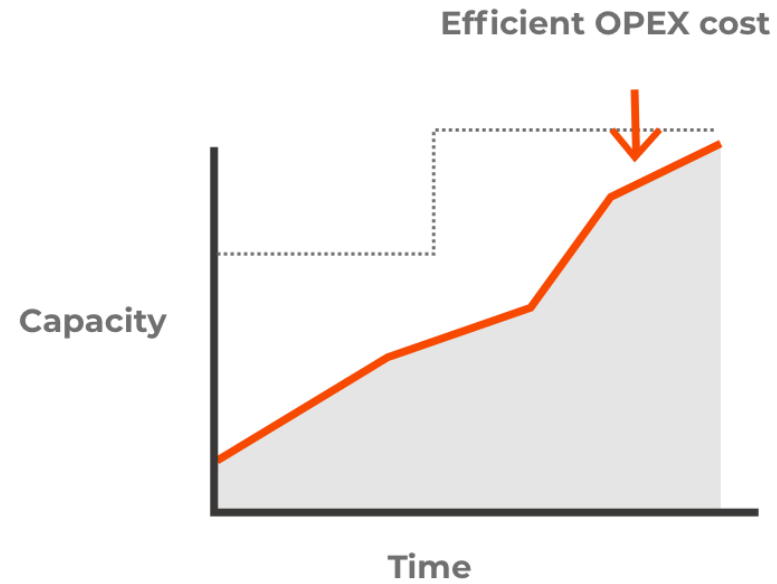


## TRADITIONAL PURCHASE



Purchase capacity ahead of demand

## CONSUMPTION MODEL



Monthly payments for capacity used

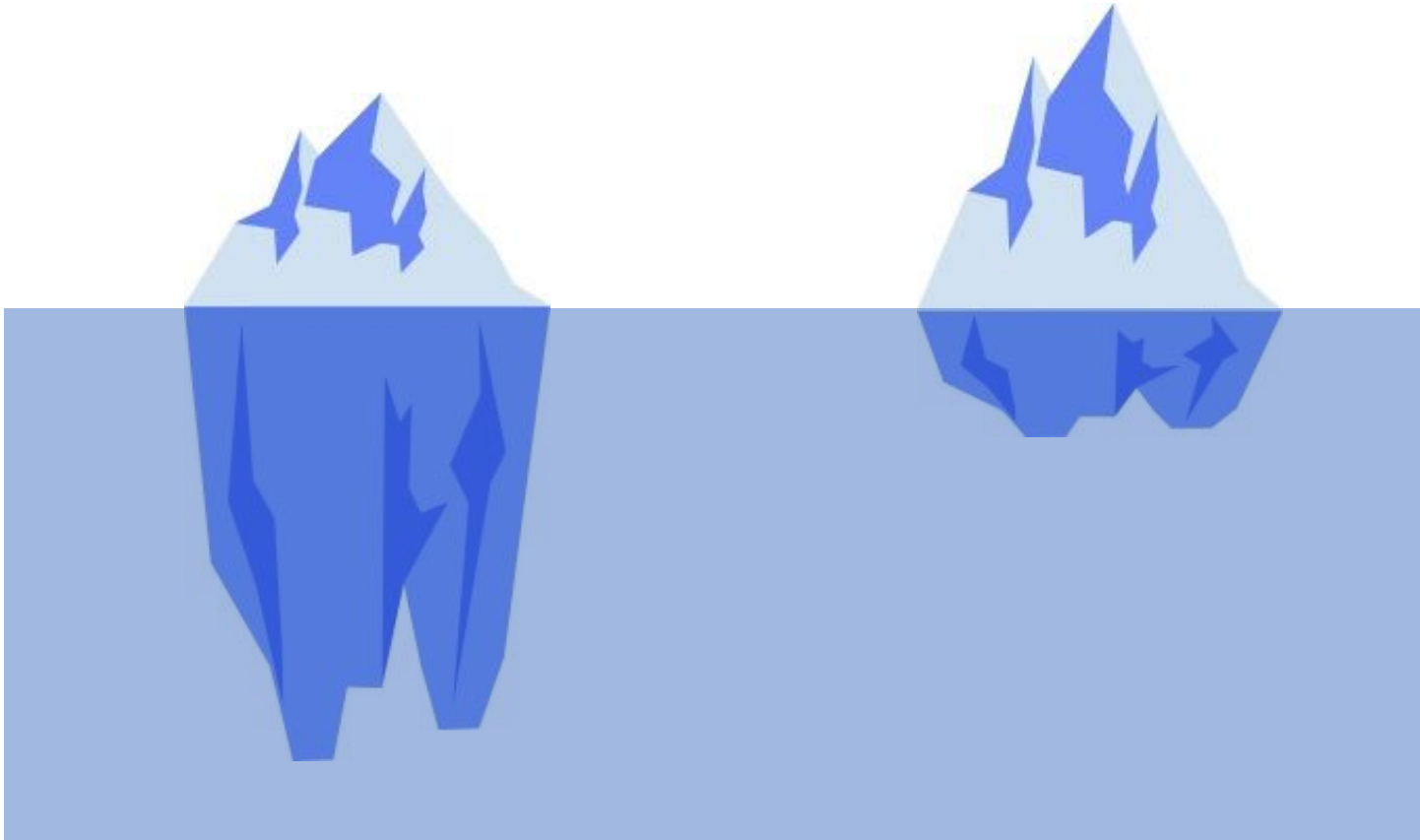


**Il Cloud è piÙ economico => MOVE TO THE CLOUD**



On-premise

Cloud Computing



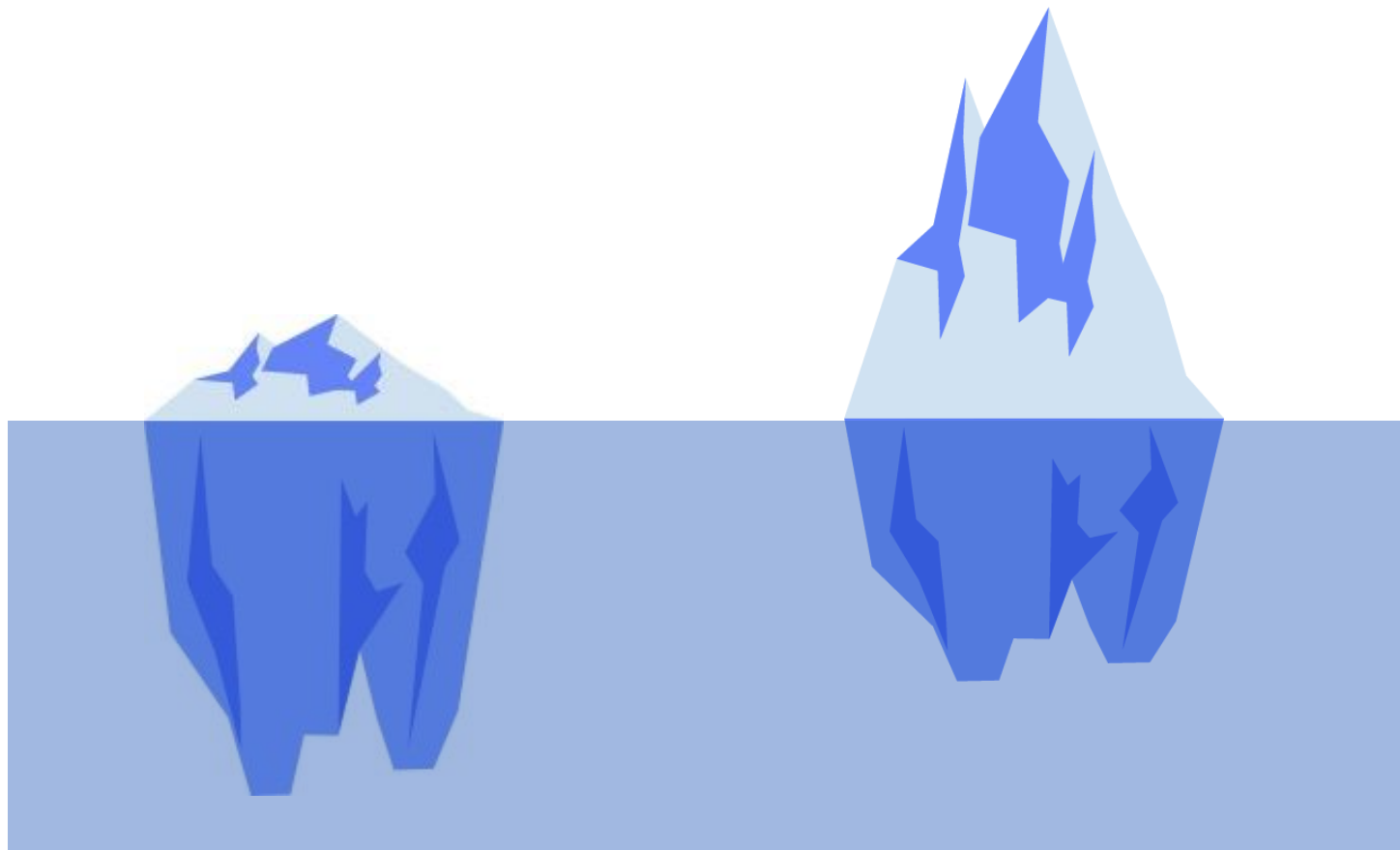
- Ma qual è la scala?
- Qual è il modello?
- Qual è la dimensione progetto?

## Il Cloud è piÙ caro => REPATRIATION



On-premise

Cloud Computing



- Ma con quale modello?
- Come sono calcolati i costi di gestione?

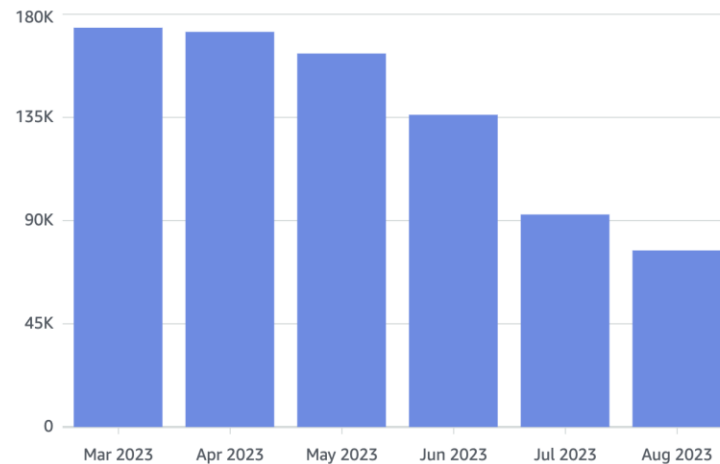
# Il Cloud è più caro => REPATRIATION



September 15, 2023

## Our cloud exit has already yielded \$1m/year in savings

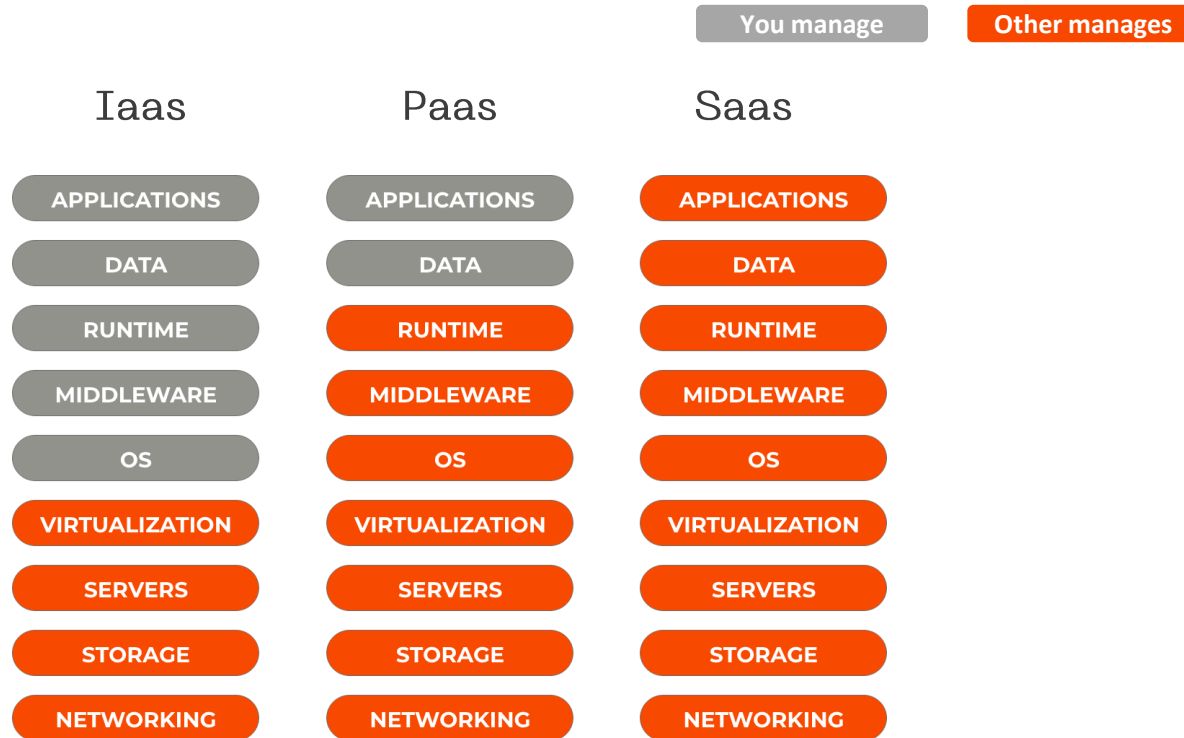
Getting our applications [out of the cloud](#) provided the main celebration for our exit, but seeing the actual spend tumble is the prize. See, the only way to get pricing in the cloud down from obscene to merely offensive is through reserved instances. This is where you sign up for a year or more in advance on a certain level of spend. Therefore, we didn't get the instant collapse in our bills after the applications were moved, but now it's coming. Oh it's coming!



BASECAMP left the cloud after spending \$3.2 million in one year

That would be  
TEN MILLION DOLLARS  
Of savings over five years...

# I modelli tradizionali / MAKE or BUY



132

Il numero di permutazioni possibili da confrontare

552

Il numero di permutazioni possibili da confrontare, se si introduce un partner in grado di fornire parte dello stack

## Four cloud options



PRIVATE CLOUD



PUBLIC CLOUD



HYBRID CLOUD



MULTI CLOUD

## Embrace the power of perspective: in the Cloud everything can be relative



- Security: meglio public o private ?
- CaaS con Bubevirt, provisioning anche di VMs => è uno IaaS o CaaS ?
- Ibrido: fisico <-> virtuale o public cloud <-> on premise o public cloud <-> private cloud ?
- Self provisioning: ma per chi ? Per l'IT, per il Tech, per un'azienda di managed services come NEEN?
- Lock in: un DB as-a-service è lock-in ? Anche no... ma Aurora ?
- Pay as you go => public, o consuntivo per BU / team interno ?
- CaaS => EKS, GKE o Openshift?
- Piccola Infra vs. Grossa infra => ragionare per applicazione o per l'intera esigenza IT ?

### PUBLIC HYPERSCALER

- Scale, scale, scale
- Geo distribution
- Advanced as-a-service (Lock in)
- Variable costs
- SLA based on multi AZ/Region

### LOCAL PROVIDER

- Scale, scale
- Local distribution
- Basic as-a-service
- Flat cost
- Traditional SLA

### PRIVATE

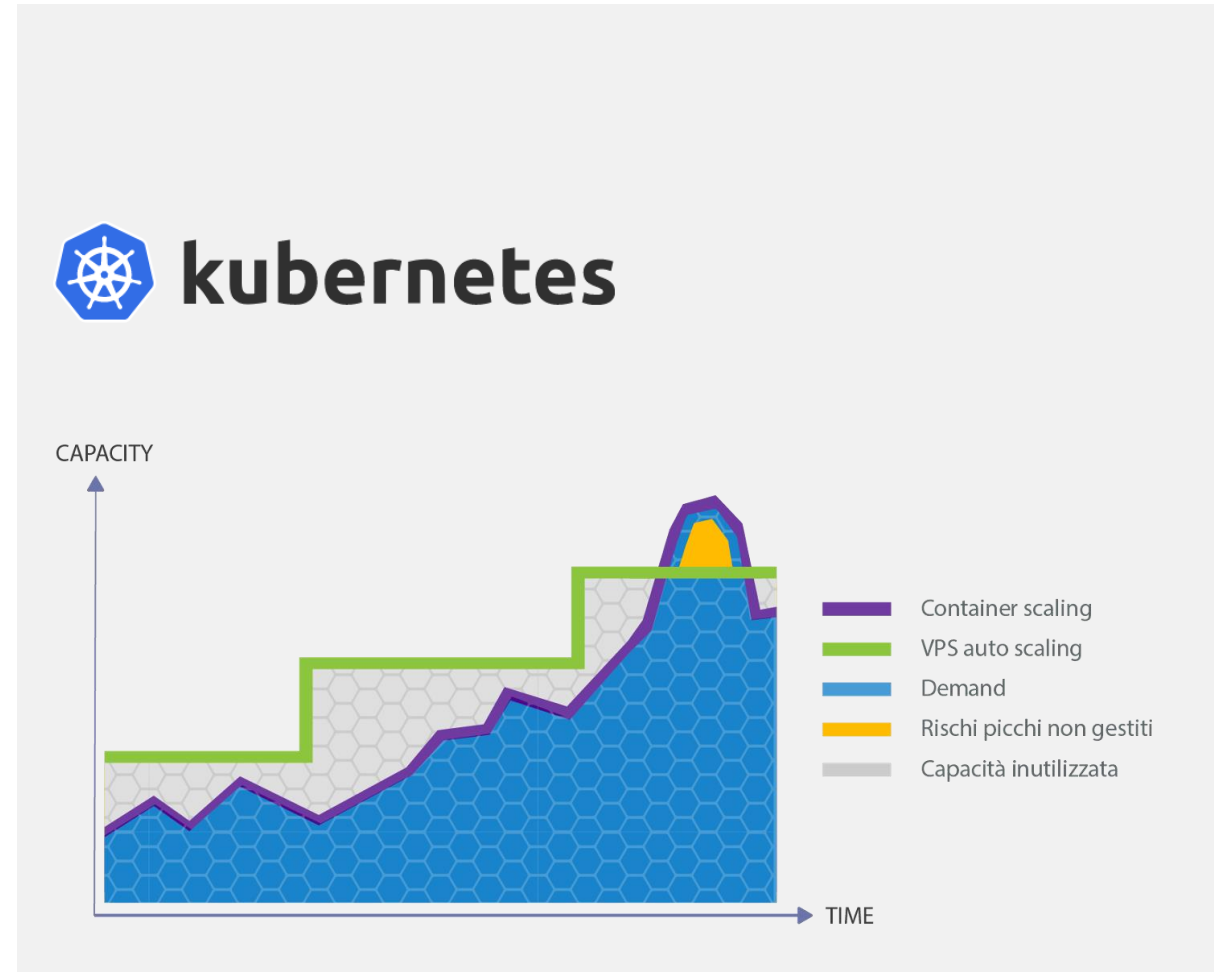
- Scale
- No distribution
- Basic as-a-service
- Flat cost
- Traditional SLA / Compliance

2014

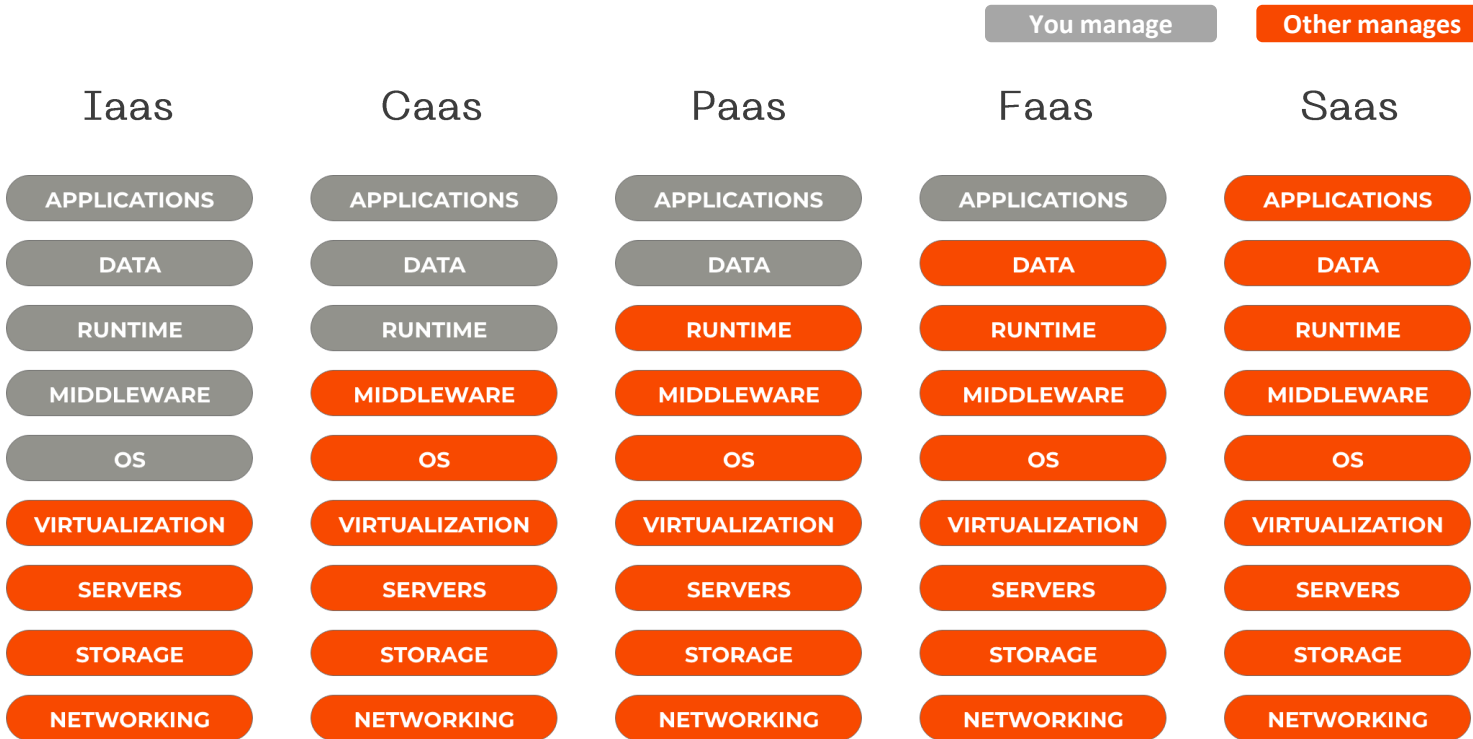
## Container e K8s come enabler del Cloud Native

I container incapsulano l'applicazione e tutte le sue dipendenze, permettendole di funzionare come un pacchetto a sé stante:

- Maggior efficienza (CPU, Ram)
- Velocità
- Scalabilità
- Standardizzazione
- Sicurezza
- Resilienza e auto-healing



# Tanti modelli e potenziale complessità / MAKE or BUY



Ci sono troppi modelli da confrontare

380

Il numero di permutazioni possibili da confrontare

1560

Il numero di permutazioni possibili da confrontare, se si introduce un partner in grado di fornire parte dello stack

## Four cloud options



PRIVATE CLOUD



PUBLIC CLOUD



HYBRID CLOUD

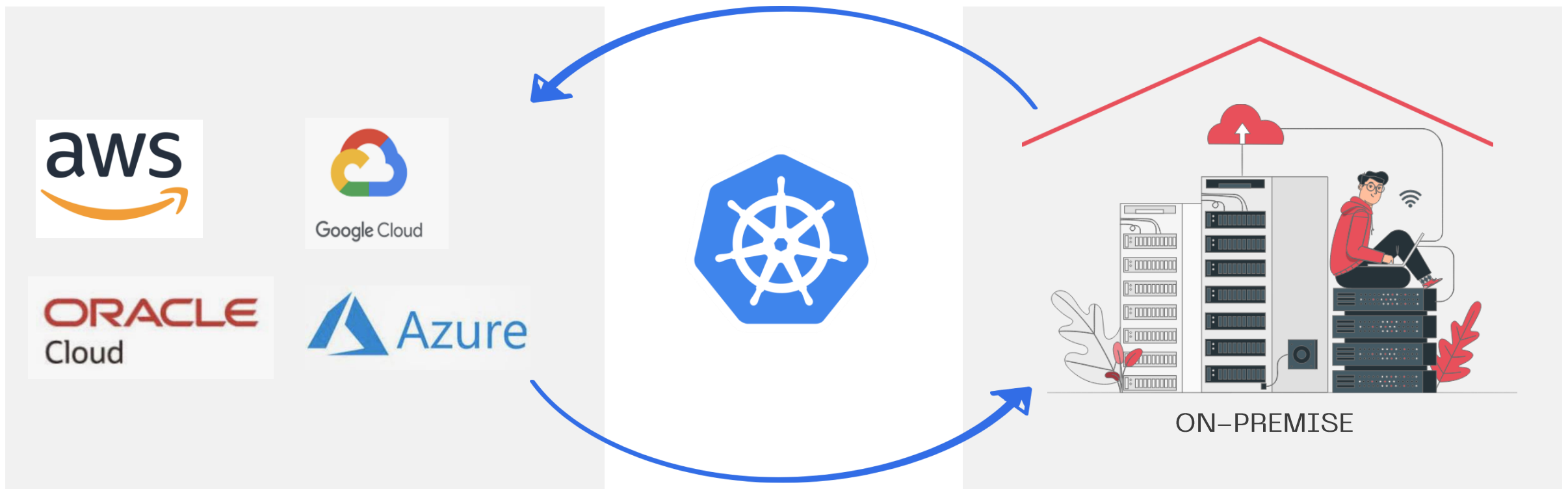


MULTI CLOUD

# Container e K8s come enabler del Cloud Native e di un reale Hybrid Cloud



Kubernetes for Hybrid Cloud and Multi-Cloud Portability





# Hybrid cloud su orchestratori di containers, il bello di poter scegliere ... o l'opportunità di non dover scegliere 😊



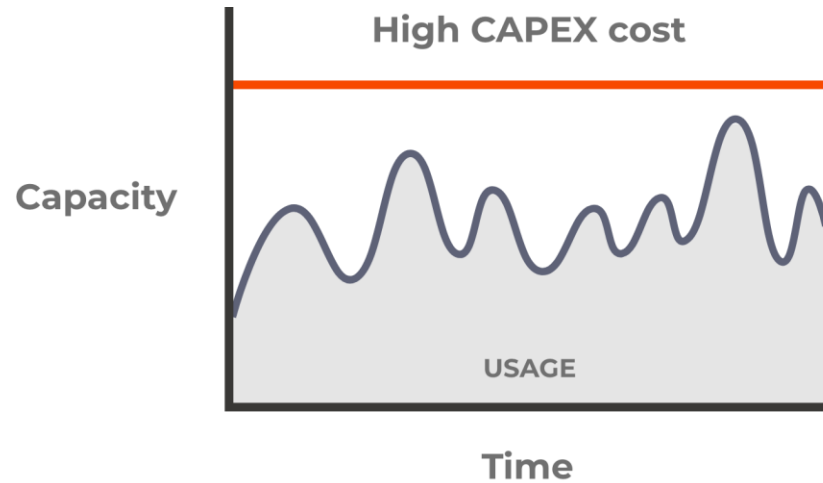
- Cost control
- Flexibility and scalability
- Security and control
- Compliance
- Performance
- Uniformity
- Reduced lock-in
- Reduced dependency on external factors
- As-a-service (with K8s operators)
- VM and Containers



# L'Hybrid Cloud è più economico

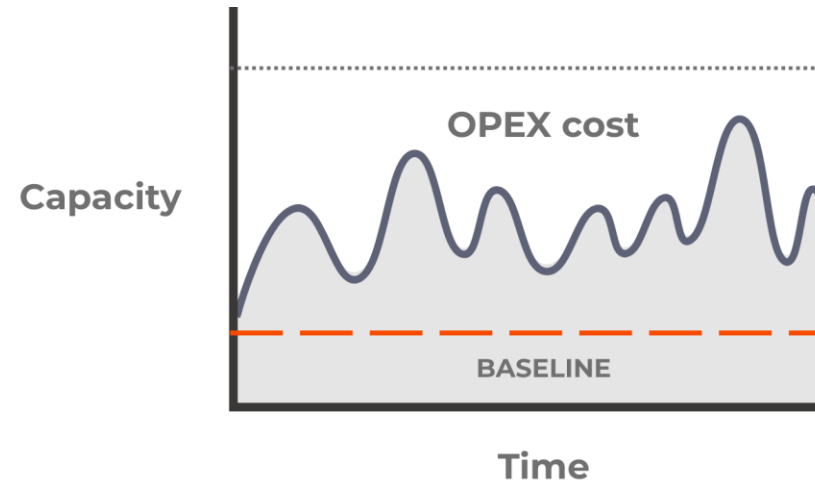


## TRADITIONAL PURCHASE



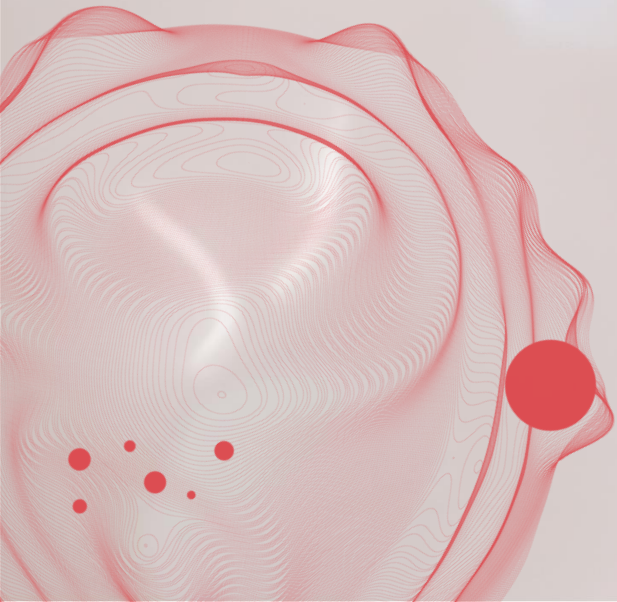
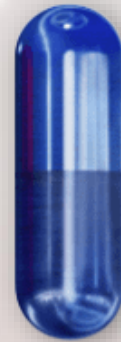
Purchase capacity ahead of demand

## CONSUMPTION MODEL



Monthly payments for capacity used

THE CHOICE IS YOURS

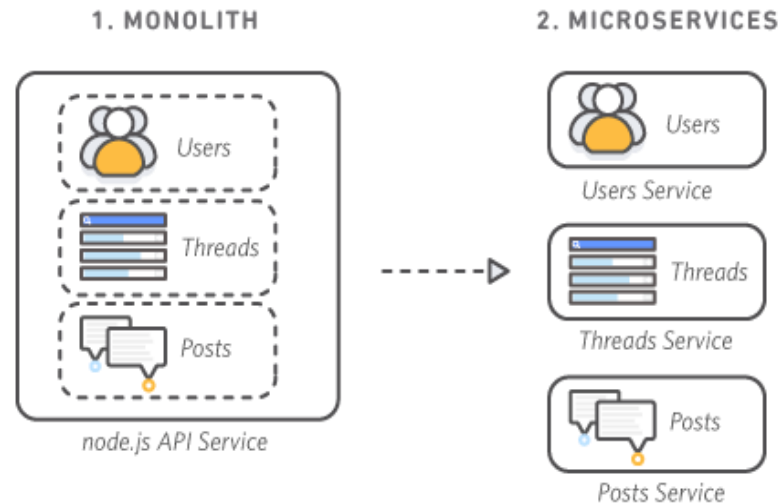


## Sfida 1: trasformazione delle applicazioni

Cos'è il Cloud Native e perché è diverso ?

Applicazione progettata per risiedere nel cloud.

Cloud Native include tecnologie cloud come microservizi, orchestratori di container e scalabilità automatica.



Richiede una modifica delle applicazioni e un cambio di paradigma

**Don't change your organization  
because you want to be "Cloud  
Native",  
adopt a "Cloud-Native Approach"  
because you want to change your  
organization.**

## Sfida 2: complessità tecnologica

Dai DevOps services al Platform engineering

- Self provisioning su misura
- Astrazione di tutta la complessità sottostante
- Enabler per una reale hybrid adoption
- Enabler per la fruizione di un mix di modelli (es: SaaS, CaaS)



**"Non esiste  
vento favorevole  
per il marinaio  
che non sa dove andare"**

[Lucio Anneo Seneca]

## The Cloud Journey

# IMPACT



### Exploration

Capiamo insieme le esigenze di business e le sfide tecnologiche



### Analysis

Approfondiamo la conoscenza con analisi specifiche



### Design & Implementation

Progettiamo e realizziamo soluzioni Cloud



### Continuous Optimization

Ottimizziamo il progetto Cloud con servizi a valore aggiunto



### Management

Gestiamo il progetto Cloud



## Cosa possiamo fare per voi ?

HAI GIÀ IL CLOUD

### Compliance

- Cloud Compliance Check-up

### Cost

- Cloud Cost Check-up
- Cloud Cost Optimization

### Modernizzazione

- Da lift and shift a Cloud native

### Controllo e gestione

- Management & Governance

## Cosa possiamo fare per voi ?

STAI PENSANDO DI ADOTTARE IL CLOUD

### Quale strategia adottare

- Cloud Migration Evaluator
- Maturity Model Assessment

### Cost

- Cloud Cost Optimization

### Controllo e gestione

- Management & Governance

# IMPACT

CATALIZZATORI DIGITALI DI EFFICIENZA,  
EVOLUZIONE E CRESCITA

6 OTTOBRE 2023  
GRAND HOTEL RIMINI